



Wecke den WOLF in Dir!

Innovationsschmiede Deutschland? Mehr als 80 Prozent der Menschen in Deutschland würden gerne in einem innovativeren Unternehmen arbeiten. Wollen Sie etwas an dieser Situation ändern und Ihre kreativen Ideen verwirklichen?

In der *WOLF Denkfabrik* in der TechBase Regensburg finden Sie die idealen Rahmenbedingungen und einen Ort der Inspiration für Visionäre und Macher. Gemeinsam mit unserem Entwicklungs- und Produktionsstandort in Mainburg (ca. 55km südlich von Regensburg) setzen Sie neue Maßstäbe für einen der weltweit führenden Anbieter von Heizungs- und Klima-/ Lüftungssystemen.

Bewerben Sie sich jetzt an unserem Standort **TechBase Regensburg** oder **Zentrale Mainburg** als

Product Owner / Projektmanager Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben

Die digitale Transformation fasziniert Sie? Der Kunde steht für Sie im Mittelpunkt? Sie denken Unternehmen müssten sich doch endlich digital ausrichten? Dann lassen Sie uns gemeinsam die Zukunft des WOLF Vertriebs gestalten. Als mittelständisches Unternehmen im Herzen von Bayern stellen wir uns für die Zukunft auf, designen unsere Prozesse, definieren modulare Software Stacks und Systeme als Vertriebsprojektteam in enger Zusammenarbeit mit der WOLF IT und dem operativen Vertrieb.

- Sie definieren die User Stories und UX Konzepte für das WOLF Group Angebots- und Auftragssystem
- Sie verantworten die Konzeption, Entwicklung, Einführung und Betrieb des WOLF Angebots- und Auftragssystems
- Sie entwickeln die anwenderorientierten Arbeits- und Vertriebsprozesse und Vertriebs IT-Systeme weiter
- Sie übernehmen die Leitung von Projekten mit Schnittstellen zum Bereich IT / Digitalisierung
- Sie gestalten die künftigen digitalen Sales und E-Commerce Systeme der WOLF Group mit
- Sie erstellen und pflegen Projektpläne, Prozessbeschreibungen, sowie Präsentationen und Entscheidungsvorlagen
- Sie stehen im engen Austausch mit dem operativen Vertrieb sowie Kunden aus Großhandel und Fachhandwerk

Ihre Qualifikationen

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, IT, bzw. vergleichbar oder entsprechende Berufserfahrungen, die Sie qualifizieren
- Sie bringen eine hohe Kommunikationskompetenz und bereichsübergreifendes strategisches Denken mit
- Sie haben optimaler Weise Erfahrung mit Vertriebsprozessen
- Sie arbeiten eigenständig und strukturiert und sprechen Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Sie haben relevante Erfahrungen im Projektmanagement, sowie optimaler Weise in agiler Arbeitsweise / SCRUM
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office und haben optimaler Weise Erfahrung im Bereich CRM, CPQ sowie SAP

Ihre Perspektiven:

- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Eine leistungsgerechte Bezahlung bei einem Jahresurlaub von 30 Tagen, sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Eine hervorragende Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und klare Weiterentwicklungsperspektiven

Sie sind interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt über unser [Bewerbungsportal](#). Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ihre Ansprechpartnerin:

Annemarie Ferstl, HR Business Partner
annemarie.ferst@wolf.eu, 08751/74-1352

