

Sales Manager (m/w/d)

secjur ist ein rasant wachsendes Legal Tech-Unternehmen und wird den Compliance-Markt maßgeblich verändern. Wir unterstützen Unternehmen jeder Größe in sämtlichen Fragen rund um die Informationssicherheit, den Datenschutz und der Compliance. Unser Digital Compliance Office ist eine hausintern entwickelte und KI-gestützte SaaS-Automatisierungsplattform. In Zeiten der stetigen Vernetzung, steigenden Informationsflüssen und allgegenwärtigen Digitalisierung, schützen die Themen Datenschutz und Informationssicherheit die Privatsphäre und Sicherheit der Daten jedes Einzelnen. Daher ist unsere Berufung die digitale Welt nicht nur zu einem besseren Ort zu machen, sondern, dabei zugleich einen automatisierten Prozess mit effizienten Lösungen für Unternehmen anzubieten.

Das sind Deine Aufgaben:

- Eigenständiges Management der Sales Prozesse – Von der Kundengewinnung bis hin zur Nachbetreuung
- Regelmäßige Pflege der Kundenbeziehung, z.B. durch Zufriedenheitsnachfragen und Studien
- Analyse der internen Sales-Leads und Strukturierung der Sales-Kanäle
- Kritische Analyse der Kundenbeziehungen und Erbringung von Lösungsvorschlägen zur Verbesserung der client-experience
- Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen und Beratern wie z.B. dem Data Protection Office
- Repräsentierung des Unternehmens bei Veranstaltungen

Das bringst Du mit:

- Erste B2B Sales-Erfahrung im SAAS-, IT Software, oder B2B Telekommunikationsbereich
- Erfahrung mit CRM-Systemen wie Salesforce, Hub Spot oder ähnliches
- Einen zuverlässigen und organisierten Arbeitsstil
- Hohe soziale Kompetenzen für die Zusammenarbeit im Team und mit Deinen Kunden
- Die Fähigkeit, auch in schwierigen Situation Professionalität und einen kühlen Kopf zu bewahren
- Selbstbewusstsein und ein Sicheres Auftreten im Deutschsprachigen Markt
- Professionelles und zugleich innovatives Umfeld für den Direktvertrieb reizen dich
- Du willst die kommenden Jahre secjur mit aufbauen

Das erwartet Dich bei uns:

- Unbegrenzter Urlaub
- Ein fachlich exzellentes Team mit viel Spaß an der Arbeit
- Spannendes Umfeld mit vielen Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Eine offen gelebte Feedbackkultur – wir wollen hören, was du zu sagen hast
- Flexible Arbeitszeiten mit Möglichkeit zum Home-Office für die individuelle beste Leistung
- Modernes Co-Working Space – nimm doch deinen Hund einfach mit zur Arbeit
- Firmenevents sowie Workations für das Feiern der gemeinsamen Erfolge
- Monatliche Einkaufsgutscheine sowie ein Geschenk zum Geburtstag/Jubiläum

Wenn Du Teil unseres Teams werden willst, sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an Sandra Bille: karriere@secjur.com