



Senior Business Development & Projektmanager*in Halbleitertechnologien (m/w/d) – Teilzeit

Die Fraunhofer-Gesellschaft (www.fraunhofer.de) ist eine der weltweit führenden Organisationen für anwendungsorientierte Forschung. 75 Institute entwickeln wegweisende Technologien für unsere Wirtschaft und Gesellschaft – genauer: 32 000 Menschen aus Technik, Wissenschaft, Verwaltung und IT. Sie wissen: Wer zu Fraunhofer kommt, will und kann etwas verändern. Für sich, für uns und die Märkte von heute und morgen.

Das Fraunhofer ENAS ist führend in der Entwicklung sogenannter »Smart Systems« – intelligenter Systeme, die Elektronik, Mikro- und Nanosensorik sowie Kommunikationstechnologien integrieren. Wir begleiten unsere Projektpartner von der Idee über die Technologieentwicklung bis hin zum getesteten Prototypen.

Innerhalb des Instituts widmet sich der Geschäftsbereich »Process, Device and Packaging Technologies« in enger Kooperation mit dem Zentrum für Mikrotechnologien der Technischen Universität Chemnitz allen Prozessen der Reinraumtechnologie (Mikro- und Nanotechnologien). Damit umfasst er die Einzelprozesse und Technologien als Basis für die Entwicklung von elektronischen Bauelementen, Sensoren und Aktoren, einschließlich deren Packaging (MEMS-, Wafer-Level-Packaging und Heterointegration unterschiedlicher Komponenten). Ergänzt wird dies durch die Simulation von Prozessen, Anlagen, Materialien und Bauelementen der Mikro- und Nanoelektronik.

Zur Erweiterung des Teams sucht der Geschäftsbereich zum nächstmöglichen Zeitpunkt **eine*n Senior Business Development & Projektmanager*in Halbleitertechnologien (m/w/d) in Teilzeit für unseren Standort in Chemnitz sowie unser »Innovation Office« in Regensburg.**

Die Stelle bietet einer engagierten Persönlichkeit auch in Teilzeit die Möglichkeit, anspruchsvolle Aufgaben zu übernehmen und den Erfolg des Fraunhofer ENAS aktiv mitzugestalten. Der Verantwortungsbereich kann, etwa auf Basis gewonnener Erfahrungen, flexibel weiterentwickelt und gemeinsam abgestimmt werden.

Hier sorgen Sie für Veränderung

Sie gestalten aktiv den Aufbau und die Weiterentwicklung strategischer Kundenbeziehungen und verantworten anspruchsvolle Kundenprojekte entlang der gesamten Wertschöpfungskette – von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung. Dabei verbinden Sie technisches Verständnis mit unternehmerischem Denken:

- Sie gewinnen neue Kunden sowohl für das ENAS als auch für die FMD-Pilotlinie. Relevante Bereiche für Industriekooperationen umfassen: Prozess- und Technologieentwicklung (Frontend und Backend), Testing und Zuverlässigkeit, Systemkompetenz in den Bereichen Mikroelektronik, MEMS, Power, Photonik, Quanten- und Spintronik.
- Sie analysieren Märkte und Wettbewerbsumfelder, identifizieren neue Geschäftspotenziale und definieren zusammen mit Entscheidungsträgern nachhaltige Kunden- und Kooperationsstrategien.
- Sie bauen Ihr Netzwerk zu Halbleiterherstellern, Automobilzulieferern, Forschungsinstituten und Industriepartnern kontinuierlich aus und pflegen bestehende Kontakte.
- In enger Abstimmung mit unseren technischen Teams entwickeln Sie kundenspezifische Lösungskonzepte, erstellen Angebote und führen Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Projektabschluss.
- Für ausgewählte Kundenprojekte übernehmen Sie nach erfolgreicher Akquise auch die technische und / oder kaufmännische Projektleitung – von der Anfrage über die Planung bis zur Umsetzung.
- Sie koordinieren die Schnittstellen zwischen Kunden, Entwicklung, Produktion und externen Partnern und sorgen für einen reibungslosen Informationsfluss.
- Als kompetente Ansprechperson beraten Sie Kunden bei der Auswahl und Integration komplexer Technologien und begleiten sie bei strategischen Technologieentscheidungen.
- Sie erkennen Projektrisiken frühzeitig, leiten geeignete Maßnahmen ein und stellen Transparenz durch strukturierte Dokumentation, Berichte und Status-Updates sicher.



Wir bringen Forschung
auf Top-Niveau voran –
und uns selbst.

Veränderung startet mit uns.

Hiermit bringen Sie sich ein

- Sie bringen ein abgeschlossenes MINT-Studium (z. B. Elektrotechnik, Chemie, Physik, Mikrosystemtechnik, Materialwissenschaften) oder eine vergleichbare Qualifikation mit.
- Sie können mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im Business Development, im Produktmarketing, Applikationsengineering, Vertrieb oder im Technologieprojektmanagement in der Halbleiterindustrie, Mikroelektronik oder einer vergleichbaren High-Tech-Branche vorweisen.
- Sie greifen auf ein etabliertes Netzwerk in der Halbleiterindustrie, bei Automobilzulieferern, in der Elektro- und Computing- / Kommunikationsindustrie und / oder Forschungsinstituten zurück.
- Sie verfügen über ein fundiertes technisches Verständnis in mindestens einem der Bereiche heterogene Integration, MEMS, Power-Elektronik, Photonik, Quanten- oder Spintronik.
- Sie verfolgen Ihre Ziele nachdrücklich und verfügen über ein ausgeprägtes, gewinnendes Geschick, um Verhandlungen mit Kunden oder Partnern erfolgreich abzuschließen.
- Sie bringen Routine in der Remote-Zusammenarbeit sowie in der interkulturellen Kommunikation mit internationalen Teams und Kunden mit.
- Eine hohe Kommunikationsstärke, Empathie sowie eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise zeichnen Sie aus.
- Sie bringen die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen nach Regensburg sowie zu nationalen und internationalen Reisen mit.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

Was wir für Sie bereithalten

- ein attraktives Arbeitsumfeld an unserem Standort in Chemnitz sowie unserem »Innovation Office« in Regensburg mit hoher Gestaltungsfreiheit, kurzen Entscheidungswegen und der Möglichkeit, an innovativen Projekten in zukunftsweisenden Technologiefeldern mitzuwirken
- ein offenes, motiviertes Team, flache Hierarchien sowie modernste technische Ausstattung
- eine von Kollegialität geprägte Unternehmenskultur
- ein attraktives Gehaltspaket mit Jahressonderzahlung nach TVöD Bund, 30 Urlaubstagen, Jobticket und betrieblicher Altersvorsorge (VBL)
- vielfältige Weiterbildungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten
- optimale Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten sowie unterschiedliche Unterstützungsangebote (z. B. mobiles Arbeiten) zur Vereinbarkeit von Privatleben und Beruf

Wir wertschätzen und fördern die Vielfalt der Kompetenzen unserer Mitarbeitenden und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Behinderung sowie sexueller Orientierung und Identität. Schwerbehinderte Menschen werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt. Unsere Aufgaben sind vielfältig und anpassbar – für Bewerber*innen mit Behinderung finden wir gemeinsam Lösungen, die ihre Fähigkeiten optimal fördern.

Die Stelle ist zunächst auf 2 Jahre befristet, wir streben eine Fortführung des Beschäftigungsverhältnisses an. Die Stelle soll in Teilzeit (50 % bis 60 %) besetzt werden. Der Stundenumfang sowie die Arbeitsgestaltung ist individuell und flexibel abstimmbar. Anstellung, Vergütung und Sozialleistungen basieren auf dem Tarifvertrag für den öffentlichen Dienst (TVöD). Zusätzlich kann Fraunhofer leistungs- und erfolgsabhängige variable Vergütungsbestandteile gewähren.

Mit ihrer Fokussierung auf zukunftsrelevante Schlüsseltechnologien sowie auf die Verwertung der Ergebnisse in Wirtschaft und Industrie spielt die Fraunhofer-Gesellschaft eine zentrale Rolle im Innovationsprozess. Als Wegweiser und Impulsgeber für innovative Entwicklungen und wissenschaftliche Exzellenz wirkt sie mit an der Gestaltung unserer Gesellschaft und unserer Zukunft.

Bereit für Veränderung? Dann bewerben Sie sich jetzt, und machen Sie einen Unterschied! Nach Eingang Ihrer Online-Bewerbung erhalten Sie eine automatische Empfangsbestätigung. Dann melden wir uns schnellstmöglich und sagen Ihnen, wie es weitergeht.

Fragen zur Stelle richten Sie bitte an:

Michaela Baum | recruiting@enas.fraunhofer.de

Aus Datenschutzgründen können wir ausschließlich Bewerbungen über unser Karriereportal berücksichtigen – Vielen Dank.

Kennziffer: 83229

Bewerbungsfrist:



www.enas.fraunhofer.de